

Senior Investor Relations Manager (m/w)

Schwerpunkt: Fondsanlagen in Immobilienentwicklungen, Private Debt & Private Markets
Real Fund Management AG

Unternehmen: Real Fund Management AG

Standort: Zug

Pensum: Vollzeit (100%)

Über die Real Fund Management AG

Die Real Fund Management AG ist eine von der FINMA beaufsichtigte Verwalterin von Kollektivvermögen und führt bereits zwei Immobilien-Entwicklungsfonds erfolgreich am Markt. Zur Verstärkung unseres Teams und zum weiteren Ausbau unseres Geschäfts in den Bereichen Immobilien-Entwicklungsfonds, Private Debt und Private Markets suchen wir eine erfahrene, kommunikative und analytisch starke Persönlichkeit für den Bereich Investor Relations.

Deine Rolle

Als Senior Investor Relations Manager:in bist Du das kommunikative Bindeglied zwischen unseren Produkten und unseren professionellen Anlegern. Du treibst das Fundraising voran, baust Beziehungen aus und stärkst unsere Position als innovativer Anbieter im Bereich Immobilienanlagen & Private Markets.

Deine Aufgaben

- Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung von Beziehungen zu institutionellen, semi-institutionellen und professionellen Investoren
- Positionierung der Real Fund Management AG als führender Anbieter im Bereich Immobilien, Private Debt und Private Markets
- Aktive Mitwirkung bei Fundraising-Aktivitäten und Platzierungen neuer Produkte
- Proaktive und transparente Kommunikation unserer Investmentstrategien, Produktentwicklungen und Portfolio-Performance
- Vorbereitung und Durchführung von Investor Meetings, Roadshows, Due Diligence Sessions sowie Präsentationen für bestehende und potenzielle Investoren
- Erstellung professioneller Investor-Reports, Marktanalysen, Quartalsunterlagen und Marketingdokumentationen
- Enge Zusammenarbeit mit Portfolio Management, Product Management, Legal/Compliance und Geschäftsleitung
- Fundraising-Aktivitäten sowie der Entwicklung neuer Immobilienfonds als auch Private Debt- und Private Market-Produkte
- Beobachtung von Markttrends, regulatorischen Entwicklungen und relevanten Wettbewerbsaktivitäten



Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrung in den Bereichen Investor Relations, Fondsvertrieb, Fundraising, Client Relations oder Produktmanagement, idealerweise in den Bereichen Immobilien, Private Debt oder Private Markets
- Fundiertes Verständnis von Immobilieninvestments, Fondsstrukturen, Kreditprozessen, Private Market Anlagen und deren regulatorischen Anforderungen
- Fähigkeit, komplexe Investmentthemen verständlich, überzeugend und adressatengerecht zu kommunizieren
- Ausgeprägte Kundenorientierung, sicheres Auftreten und professionelles Stakeholder-Management
- Analytische Stärke, Erfahrung mit Performance-Reporting sowie guten Kenntnissen in Finanzmodellen
- Einwandfreie Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse; Französisch von Vorteil
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Hohe Motivation, den Ausbau des Immobilienentwicklungs-, Private Debt- und Private Market-Geschäfts aktiv mitzugestalten

Was wir bieten

- Eine strategisch bedeutende Rolle beim Ausbau eines wachstumsstarken Geschäftsbereichs
- Enge Zusammenarbeit mit erfahrenen Investment-Spezialisten im Immobilien- und Private Markets-Bereich
- Eine Unternehmenskultur, die Eigeninitiative, Verantwortung und Weiterentwicklung fördert
- Moderne Arbeitsbedingungen, flexible Arbeitsformen und ein unterstützendes, professionelles Team
- Attraktive Vergütung sowie zusätzliche Benefits

Interessiert?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung:

Für Fragen oder weiterführende Informationen steht Dir unser **CEO, Dr. Andreas Spahni**, gerne zur Verfügung.

Begeistere uns mit Deiner überzeugenden Bewerbung per E-Mail an: info@realfund.ch